



Personale

 **Numero di telefono**
+40 123 456 789

 **E-mail**
exemplu@cvmaker.ro

Lingue

Rumena
Italiano
Inglese



Sono un consulente di vendita ambizioso con esperienza nella gestione delle scadenze, nella negoziazione di accordi e nell'utilizzo del software Salesforce. Per il mio attuale datore di lavoro, sono stato in grado di aumentare le vendite dei clienti esistenti del 35%, acquisendone allo stesso tempo di nuovi. Dopo essermi laureato in Affari Internazionali, ho sviluppato le mie competenze in un ambiente di lavoro che apprezzo. Sto cercando un'azienda che possa offrirmi l'opportunità di lavorare su progetti internazionali.

Esperienza professionale

Professionista delle vendite B2B

Mojo Bar, Bucarest

ago 2021 - Presente

In my role as bar manager, I am responsible for the everyday management of our team. I am the first point of contact for employees, suppliers, and other stakeholders. My key responsibilities include:

- buying products, supplier management, price negotiations
- monitoring safety and regulations
- planning and supervision of employees
- organizing and managing events

Rappresentante di vendita

CX Solutions, Bucarest

mar 2018 - giu 2021

Mi impegno in modo proattivo con i clienti per comprendere le loro esigenze e consigliare i prodotti o i servizi più adatti, raggiungendo costantemente gli obiettivi mensili. Mi aggiorno regolarmente sui prodotti per fornire informazioni accurate ai clienti, migliorare la loro esperienza di acquisto e aumentare la fiducia nei confronti del marchio.

- Ho sviluppato solide relazioni con i clienti attraverso una comunicazione efficace, un follow-up e un servizio personalizzato, che ha portato a un aumento del 30% della fidelizzazione dei clienti per tre anni consecutivi.
- Ho collaborato con il team di marketing per esecuzione di campagne promozionali e lanci di prodotti, contribuendo a un aumento del 15% delle vendite complessive durante le promozioni.

Retail Assistant

LIDL, Bucarest

nov 2014 - feb 2017

Educazione e Qualifiche

Laurea triennale Business Administration (BBA)

Facultatea de Marketing, Bucharest

2011 - 2014

Competenze

Previsioni di vendita



Lead generation



Gestione account



Analisi di mercato



Chiamate a freddo



Conoscenza de prodotto



Corsi

Sales Professional Certification (SPC)

Bywater

2023

Advanced Negotiation Skills Certification

Școala de Business

2022